

# TEKNISK INNESÄLJARE

Den svenskägda Reginkoncernen marknadsför ett komplett program av produkter och system för fastighetsautomation och VA på över 90 marknader runt om i världen. Nu expanderar vi i Stockholm och söker vi nu en självgående och driven teknisk innesäljare som gillar att möta kunder och trivs med att ta ansvar.

## ARBETSBESKRIVNING

Regin befinner sig i en stark expansionsfas. För att hantera tillväxten och hålla en fortsatt hög kvalitet i vårt arbete söker vi nu dig som vill vara med på vår resa.

Som Teknisk innesäljare kommer du att ansvara för hela säljprocessen i form av att ta emot order över telefon och mail, skicka offerter samt att hjälpa kunden välja rätt produkt för ändamålet. Denna tjänst i Stockholm innebär även att du får lokalt ansvar för vårt hämtlager dit våra kunder kommer både för att hämta artiklar och få teknisk rådgivning.

## DET ÄR DIG VI SÖKER!

För att lyckas i rollen ser vi att du har ett brinnande intresse i att ge bästa möjliga kundvård och har ett tekniskt intresse med någon form av teknisk utbildning i bagaget.

Som person är du flexibel, initiativtagande och noggrann samt gillar att arbeta i team, men kan ändå arbeta självständigt. Du kommer att få ansvar för att vårt hämtlager i Solna som serverar hela Stockholmsregionen innehåller det kunderna behöver.

Det är en fördel om du har en bakgrund inom el, automation, styr & regler eller liknande, men eftersom vi gärna rekryterar talanger som tidigt vill göra ett karriärval kommer vi säkerställa utbildning internt på Regin.

Kunskaper i engelska är ett krav då vi arbetar i en internationell miljö.

## PERSONLIGA EGENSKAPER

Regin är ett växande företag i en attraktiv bransch. Vi vinner kunder på att vara ett mer personligt alternativ, vilket innebär att våra medarbetare har stort kundfokus och engagemang i allt de gör. Det ska vara enkelt att göra affärer med oss.

- Du är engagerad i allt du gör och vill arbeta i ett företag med stark framåtanda
- Du är flexibel och tycker om utmaningar
- Du är mycket kunnig inom ditt ämnesområde
- Du lyssnar alltid innan du agerar och reagerar
- Du gör ditt yttersta för att lösa kunders problem
- Du strävar efter enkelhet i det du gör – produkterna skall vara lättanvända, rak kommunikation, etc.

## VÅRT ERBJUDANDE TILL DIG

Vi erbjuder dig en spännande roll som säljare med möjlighet till ett mycket varierat arbete och goda utvecklingsmöjligheter. Vi är ett familjärt företag som är mån om vår personal. Tjänsten är på heltid och tillsvidare. Anställningsort blir Stockholm/Solna. Du kommer ha medarbetare både lokalt på kontoret och få stort stöd från vårt huvudkontor i Göteborg.

## DIN ANSÖKAN

Placeringsort: Solna

Kontaktperson: Henrik Odén, Manager Indoor Sales, +46 31 720 02 09

Maila din ansökan till: [jobs\[at\]regin.se](mailto:jobs[at]regin.se)

Märk din ansökan i rubriken med "Teknisk innesäljare Stockholm".

Välkommen med din ansökan snarast, dock senast den 12 februari 2017.

Ansök nu då urval sker löpande!

*Den svenskägda Reginkoncernen marknadsför ett komplett program av produkter och system för byggnadsautomation och VA på ett 90-tal marknader runt om i världen. Säljkontor finns i 16 länder. Marknadsföringen sker via ett globalt nätverk av certifierade integratörer och distributörer.*

*Reginkoncernen har ca 235 anställda och årsomsättningen uppgår till drygt 40 miljoner Euro. Mer information finns på [www.regin.se](http://www.regin.se).*

