



Swegon är världsledande när det gäller innovation och produktutveckling inom klimatanläggningar och det största helägda bolaget inom Latourkoncernen. Vår vision är att skapa världens bästa inomhusklimat för både människor och miljö. Vi finns idag representerade i 40 länder med 1700 anställda och omsätter ca 3,3 miljarder SEK.

Channel Manager

Placering i södra eller mellersta Sverige

Om tjänsten

Vi söker en Channel Manager som ska ansvara för Swegons Bostadsåterförsäljare.

Du kommer att vara ansvarig för att utveckla och driva Swegons återförsäljarsatsning inom bostadsventilation med hjälp av nya och befintliga kontakter. Arbetet innebär att du håller aktivitetsnivån hög hos återförsäljaren genom aktiv marknadsnärvaro, marknadsaktiviteter och deltar på lokala mässor. Du ser även till att återförsäljaren har rätt förutsättningar med marknadsmaterial och rätt utbildning och kunskap om produkter och systemlösningar. Dessutom ansvarar du för planering av återförsäljarträffar samt upprättar planer för hur budgetmål ska uppnås.

Du kommer ha täta interna kontakter med de lokala Swegonsäljarna inom bolaget för att hitta lämpliga återförsäljare och underhålla befintliga samt att hålla ett sunt informationsflöde gällande pågående och planerade aktiviteter.

Din profil

Vi tror att du som söker social och tycker om att vara i centrum. Din entreprenörsanda är stor och du har ett eget driv att skapa nya och underhålla befintliga kontakter. Bransch erfarenhet är meriterande men inget krav. Vi ser gärna kvinnliga sökande.

Placering blir på något av våra kontor i södra eller mellersta Sverige. Arbetet innebär 2-3 övernattningar per vecka.

Om oss

Vi är ett stabilt bolag i tillväxt och erbjuder en spännande tjänst med stora möjligheter att kunna påverka din roll med varierande och intressanta arbetsuppgifter.

Swegon är flerfaldigt prisbelönt och har t ex vunnit Stora Inneklimatpriset 2007 och 2011 och detta är vi väldigt stolta över! Med våra produkter skapar vi ett bra inneklimat men för oss är det lika viktigt att ha ett bra arbetsklimat. Därför har vi en öppen organisation med korta beslutsvägar och gott om både utvecklingsmöjligheter och spännande utmaningar.

Kontaktinformation

För mer information om tjänsten, kontakta **Business Development Manager Thomas Olnäs**, thomas.oltnas@swegon.se, tfn +46 793 61 11 14

Välkommen med din ansökan på www.swegon.com/jobb senast **30 oktober 2014**.