

Chemiclean satsar på att ytterligare utveckla sitt serviceåtagande!

Utökad satsning på industriverksamhet inom service gör Chemiclean till en ännu bredare totalleverantör. Den 1 mars förstärker Chemiclean sin organisation med Nils Blomster som ny resurs med fokus på Affärsutveckling och Serviceförsäljning.

Nils har en lång och gedigen erfarenhet från kylsektorn där han haft ett flertal välrenommerade uppdrag. Nils har också arbetat både nationellt och internationellt inom industriell kyla i drygt 35 år och har utöver det en gedigen bakgrund inom organisation, marknad och B2B-försäljning.

Långsiktigt samarbete

Nils ska primärt arbeta med att bredda serviceverksamheten inom industri med fokus på kyla, men blir också en nyckelperson i utvecklingsarbetet av övriga segment.



Nils antar sina nya utmaningar med stor glädje

– Chemiclean är ett företag med starkt kundfokus och sunda värderingar, ett företag som jag gärna tillhör och jag ser verkligen fram emot att kunna bidra med mina kompetenser. Service- och försäljningsorganisationen fungerar mycket bra, men med bredare servicekompetens stärker vi vår roll som en trygg samarbetspartner och kommer ännu närmare våra kunder, säger Nils.

Rätt person för vår industrisatsning

Branko Kuljic, VD och grundare till Chemiclean AB välkomnar Nils till sin organisation och menar att industriservice är ett affärsområde med utrymme för mer affärsskapande och att marknaden ser mycket bra ut.

– En stark efterfrågan finns och det är dags att bredda servicenivån inom industrisegmentet.

Nils Blomster har en passande bakgrund, bred kompetens och en drivande personlighet. Nils är helt rätt person för uppdraget, säger Branko Kuljic.

För mer information

Branko Kuljic

VD

branko@chemiclean.se

Tel: 070-776 66 50 / 08-420 590 44

Nils Blomster

Affärsutveckling/Försäljning Industri

nils@chemiclean.se

Tel: 072-050 69 69 / 08-522 157 77