

# GEBWELL

---

**Gebwell OY** är ett företag som specialiserat sig på miljövänliga lösningar för uppvärmning och nedkylning av fastigheter, och tillverkar fjärrvärmecentraler, energiberedare, samt värmepumpar.

Alla våra produkter utformas och tillverkas i Leppävirta Finland i våra nya moderna produktionslokaler vi har ca: 100 anställda i Finland samt Dotterbolag i Sverige och Polen.

Namnet Gebwell beskriver idén bakom bergvärme och är hämtat från Egyptens mytologi, där Geb är jordens gud, och från det engelska ordet brunn, well.

**Gebwell Sverige AB** har för avsikt att likt moderbolaget i Finland bli en av de största leverantörerna av miljövänliga lösningar för uppvärmning och nedkylning av fastigheter och söker nu ytterligare kunnigt personal som är villiga arbeta för att uppnå våra mål.

---

## Försäljningsingenjör/Teknisk säljare

Som försäljningsingenjör arbetar du med försäljning och marknadsföring av våra fjärrvärmecentraler med kringutrustning på den svenska marknaden. Du skall tillsammans med dina kollegor utveckla försäljningen till Energibolag, Bygg & fastighetsbolag, Rör och VVS - installatörer genom direktkontakt samt via kontakter med VVS konsulter och fastighetsägare.

I tjänsten ingår att genomföra personliga kundbesök med rådgivning och dimensionering åt våra kunder och samarbetspartners samt teknisk försäljning av våra produkter.

Med engagemang och hög servicenivå etablerar och utvecklar du relationer med våra kunder.

Som person är du positiv och duktig på att skapa och vårda långsiktiga relationer. Då tjänsten innebär ett stort mått av eget ansvar ställs höga krav på din förmåga att driva, planera och genomföra arbetet.

Vi söker dig som är van med självständigt arbete med personligt ansvar och har god erfarenhet av försäljning inom VVS branschen, att du har god VVS teknisk systemkunskap, dokumenterad kunskap och erfarenhet av att hålla presentationer och du ska kunna uttrycka dig väl i både tal och skrift.

Vi erbjuder ett omväxlande arbete med stora möjligheter till personlig utveckling.

Vi jobbar med kunden som utgångspunkt. Vårt mål är att vara den aktör i branschen med störst fokus på kunden. Att ha kunden som utgångspunkt innebär för oss att vi lyssnar på kundens behov och önskemål och uppfyller dessa. Vårt mål är att vara den mest önskvärda och uppskattade partnern för våra kunder och övriga intressegrupp.

Placerings ort: Vi arbetar i hela Sverige, har dock för närvarande kontor enbart i Stockholm men söker flera tjänster så alla förslag är välkomna.

Tillträde: snarast möjligt

För mer information om tjänsten vänligen kontakta Pekka Haverinen, 070 390 59 70

Ansökningar behandlas löpande och naturligtvis konfidentiellt.

Vänligen sänd ditt CV och personligt brev till [pekka.haverinen@gebwell.se](mailto:pekka.haverinen@gebwell.se)

Vi ser fram emot din ansökan.