



Clima Sverige AB, ingår i den svenska koncernen Beijer Ref som är den största leverantören i Norden och Europa av komponenter och system för luftkonditionering, värmepumpar och kommersiell kyla. Verksamheten bedrivs idag i 27 länder.

Teknisk säljare – Östra/Norra Sverige med utgångspunkt från Stockholm

Vi behöver förstärka säljorganisationen ytterligare och söker dig som drivs av att arbeta med försäljning och att göra affärer.

Clima Sverige AB etablerar sig just nu på marknaden i Sverige med högkvalitativa produkter inom luftkonditioneringssystem och värmepumpar. Med varumärke som Samsung i produktportföljen ger vi dig de bästa förutsättningarna att möta marknaden med förtroende och högt anseende.

Arbetsuppgifter:

Som teknisk säljare får du ansvaret att:

- Bearbeta både befintliga och nya Partners
- Sälja och marknadsföra Clima's produkter
- Utveckla relationer med partners och konsulter
- Ansvara för mässor och andra marknadsaktiviteter
- Vara behjälplig från projektering, igångkörning och service
- Utforma din egen marknadsplan och budget tillsammans med försäljningschefen

Ditt distrikt kommer att vara delar av Östra och Norra Sverige med utgångspunkt från Stockholm, vilket innebär resande med övernattningar. Med en tydlig långsiktig planering kan du ha en bra fördelning mellan arbete ute på fältet och tid på kontoret.

Bakgrund & personliga egenskaper:

För att lyckas i tjänsten tror vi att du har kommit en bit i ditt arbetsliv och har en teknisk utbildning med inriktning mot klimatsystem eller motsvarande erfarenhet. Du har lång erfarenhet av teknisk försäljning och trivs med mycket resor i ditt arbete. Eftersom arbetet är självständigt är det viktigt att du är drivande och kan ta egna initiativ och har förmågan att själv se utvecklingsmöjligheter. Det är också viktigt att du kan arbeta mot bestämda mål, såväl i team som självständigt. Du är resultatnriktad, flexibel och har ett stort engagemang. Du har körkort B.

Ansök

Ansökan innehållande personligt brev och CV till per.klofver@clima.se

Frågor kring tjänsterna besvaras av Per Klöfver, Försäljningschef, tel 08-580 074 01 Sista ansökningsdag är 23:a mars men vi intervjuar löpande!

Tveka inte med att skicka in din ansökan då urvalet sker löpande.