

Airwatergreen söker Key Account Manager

Airwatergreen, ett snabbväxande uppsalabaserat företag verksamt inom luftbehandling, söker nu en driven KAM som är beredd att ta företaget ut på både befintliga och nya marknader.

Om rollen

Som Key Account Manager kommer du att arbeta med marknadsledande innovationer på flera olika marknader. Du kommer att axla omfattande kundansvar för några av företagets viktigaste kunder men också lägga ner mycket tid och arbete på uppsökande försäljning. Som nummer sex in i bolaget tar du en central plats i den platta organisationen och förväntas bidra med din kreativitet och prestigelöshet. Särskilt viktigt blir att förse företagets utvecklingsavdelning med kundernas feedback på produkter och tjänster.

Med bas i Uppsala men hela Norden som arena bör du vara beredd på många resdagar. Företagets centrala kompetens inom klimat- och fukthantering står till ditt förfogande och besök ute hos kund tillhör vardagen. Försäljningsprocessen kräver att du till fullo behärskar konsulterande försäljning med livscykelkostnadsberäkningar ("LCC") och behovsanalys som dina främsta verktyg. Du förväntas ta egna initiativ för att driva affärerna från start till mål.

Då organisationen är ung och slimmad kommer det att sättas stort fokus på din förmåga att kavla upp ärmarna och inte vara rädd för att få skit under naglarna. Samtidigt erbjuds du möjligheten att komma in i ett världsledande bolag i en mycket spännande tid. Företagets produkter har bevisat sig ha stora fördelar för kunderna och nya användningsområden upptäcks löpande. Företaget kommer kontinuerligt att presentera nya banbrytande produkter och här förväntas du ta en central roll i marknadsanalys, lansering och säljutveckling.

Din kompetens och profil

Vi ser gärna att du som söker har en akademisk examen inom teknik eller företagsekonomi. Har du istället en gedigen bakgrund inom försäljning och marknadsföring är kravet på akademiska poäng betydligt mindre. Störst fokus kommer att läggas på dina personliga egenskaper och din ambitionsnivå.

Eftersom vi arbetar för en jämn könsfördelning ser vi gärna kvinnliga sökande. Ett krav för tjänsten är B-körkort.

Det är meriterande, men inget krav, om du har kunskap om och/eller bakgrund inom något av följande område:

- Klimathantering, dvs fukt-, värme-, kyl- och/eller ventilationsteknik
- Försäljning och service
- Fastighetsförvaltning, gärna kulturhistoriska byggnader och byggnadsvård

Du som söker tjänsten förväntas besitta flertalet av nedan kompetenser:

- Resultatfokuserad och noggrann
- Driven och ambitiös
- Prestigelös och orädd
- Kreativ och nytänkande
- Lyhörd, både utåt och inåt

Ansökan



Sista ansökningsdag är 31 december 2014. Vi tar emot ansökningar löpande och kan komma att tillsätta tjänsten innan sista ansökningsdag. Skicka ansökan till career@airwatergreen.com.

För frågor om tjänsten kontakta Fredrik Tunberg på telefon 0722-03 40 11 eller e-post fredrik.tunberg@airwatergreen.com.

Om Airwatergreen

Airwatergreen är en svensk pionjär inom vatten- och fukthanteringsteknologi. Bolaget bildades 2009 i Uppsala och är idag verksamt på luftbehandlingsmarknaden. Airwatergreens produkter baseras på den energimässigt världsledande teknologin Varmkondensering, och fördelarna för kunden är kraftig kostnadsbesparing och förenklad hantering för inomhusklimat. Företagets vision är att bli världsledande inom luftbehandling.