

# 4evergreen

**Ny möjlighet att bli en del av framgången inom miljöteknik.  
För vår fortsatta expansion söker vi nu en utesäljare region syd/småland.**

AB Evergreen Solutions, verksamma under varumärket 4evergreen, är ett mycket expansivt miljöteknikföretag. Vi arbetar med certifierade kvalitetsprodukter för avloppsvattenrening i stor som liten skala. Vårt segment enskilt avlopp har under de senaste åren vuxit kraftigt och vi är idag en ledande aktör inom området i Sverige. Idag finns vi etablerade i Umeå, Stockholm, Norrköping, Göteborg, Skurup. Vill du bli en del av vår fortsatta framgång? Vi söker nu dig som vill bli vår nästa utesäljare med ansvar för distrikt syd/småland

Som utesäljare hos 4evergreen bearbetar du entreprenörer, grossister och ansvariga kommuner inom ditt distrikt. Våra återförsäljare blir den viktigaste delen av din vardag. Att bygga goda långsiktiga relationer med våra återförsäljare, kommuner och andra nyckelaktörer är en del av ditt arbete. Du är lyhörd för kundernas situation och ser möjligheten att lösa kundernas varierande behov. Vår högsta prioritet är nöjda kunder varför serviceanda är en avgörande egenskap för att kunna ingå i vårt team. Våra säljare verkar som våra kunders allierade.

Du har med fördel några års erfarenhet av branschen små avlopp, men tjänsten kan även passa dig som är nyfiken på nya utmaningar, din kompetens inom försäljning är viktigare än teknikkunskapen som vi ser till att du erhåller inom vårt interna utbildningsprogram.

Vi söker efter dig som är ambitiös och ser fram emot en karriär inom ett växande företag.

Där beslutsvägarna är korta och handling är det som räknas. Du är driven och har en god känsla för affärer. Du har en god förmåga att arbeta självständigt och vara flexibel då kunderna kommer att styra över en stor del av din arbetstid. B-körkort är ett måste.

Var du bor spelar mindre roll, bara att du kan vara flexibel vid resor. Tänkbara bostadsorter kan vara Halmstad, Värnamo, Växjö, Jönköping, Borås, Vimmerby eller motsvarande. Det förekommer övernattningar på hotell.

## **Dina arbetsuppgifter:**

- Uppsökande försäljning hos nya kunder
- Ta hand om och utveckla befintliga kundrelationer
- Projektförsäljning med helhetsansvar
- Framställande av offerter
- Teknisk rådgivning
- Tillsammans med övriga i organisationen säkra den för oss så centrala kundvården och serviceåtaganden

## Din profil

- Seriös och professionell, strukturerad i ditt arbete
- Erfarenhet från liknande kringresande försäljningsarbete
- Van vid att skapa kontakter på alla nivåer
- Bra på att etablera och säkra långvariga kundrelationer
- Duktig på att kommunicera och samarbeta
- Självständig och bra på att planera din arbetsdag
- Resultatorienterad, ihärdig och tålmodig
- Positiv i din framtoning

AB Evergreen Solutions säljer och utför service på en rad olika produkter inom segmentet enskilt avlopp och dricksvattenrening. Våra huvudprodukter är idag reningsverket BioCleaner samt kompaktfiltret BIOROCK.

Ansökan skickas till: [rekrytering@4evergreen.se](mailto:rekrytering@4evergreen.se)

Frågor besvaras av Patrik Rosencrantz: 0707 335 560.

*AB Evergreen Solutions är ett mycket expansivt miljöteknikföretag som nu är verksamma under varunamnet 4evergreen. Vi arbetar med certifierade kvalitetsprodukter för avloppsvattenrening i stor som liten skala. Vårt segment enskilt avlopp har under de senaste åren vuxit kraftigt och vi är idag en ledande aktör inom området i Sverige med en omsättning inom koncernen på över 50 miljoner SEK. Våra huvudprodukter är idag 4evergreen minireningsverk samt 4evergreen markbädd på burk. Idag finns vi etablerade i Stockholm, Borås, Göteborg, Skurup, Norrköping och Umeå. Läs mer om oss på: [www.4evergreen.se](http://www.4evergreen.se).*