ACTICON

September 2015

Acticon AB utvecklar och säljer ventilationsprodukter för bostäder och storkök. Kunderna är installations- och byggföretag över hela landet. Med innovativa produkter, flera egna patent, och professionell kundsupport har vi byggt vår framgång. Acticon ligger med kontor och tekniskt laboratorium i Bankeryd, strax utanför Jönköping. Där är vi tio engagerade medarbetare som tillsammans omsätter drygt 60 Mkr. En fortsatt stark utveckling gör att vi behöver förstärka vår säljorganisation ytterligare. I samarbete med Rätt Resurs rekryterar vi nu en teknisk säljare med ansvar för regionen Stockholm/Mälardalen.

Teknisk säljare till Stockholm/Mälardalen

Tjänstebeskrivning
Vi söker Dig som vill kombinera försäljning, teknik och marknadsföring i ett expansivt företag. Du ansvarar för bearbetning av såväl nya som befintliga kunder inom din geografiska marknad. Hos oss arbetar Du självständigt med hela försäljningsprocessen från bokning av besök, teknisk rådgivning, offerering till affärsavslut och uppföljning.

Du ska vara ett professionellt tekniskt stöd till VVS-konsulter, installatörer och byggbolag. Kundkontakter sker ofta via telefon och e-post, men en stor del av din tid ägnas åt personliga besök. Du medverkar i marknadsaktiviteter som t ex mässor och produktpresentationer inför olika kundgrupper.

Kvalifikationer
Vi ser gärna att Du är högskoleingenjör eller att du minst har en teknisk/naturvetenskaplig utbildning på gymnasienivå. Erfarenhet från teknisk försäljning eller byggbranschen är meriterande, men avgörande är din personlighet och vilja att bygga upp goda affärsrelationer.

Du behärskar svenska och engelska i tal och skrift. Du har goda kunskaper i MS Office och gärna erfarenhet av att läsa CAD-ritningar.

Vem är du?
Som person bör du vara resultatorienterad och strukturerad. Du trivs med att skapa långsiktiga kundrelationer och göra affärer med kundens behov i fokus. Du har god samarbetsförmåga och uppfattas som en positiv och lönsningsorienterad person. Du är pålitlig och drivs av en genuin vilja att ge snabb och god service.

Placering och villkor
Placering av din arbetsplats väljs med hänsyn till din bostadsort. Då en stor del av din arbetstid utgörs av kundbesök bor du med fördel i Stockholmsregionen, alternativt bor du med närhet till Jönköping och utgår från kontoret i Bankeryd. Oavsett placering är det viktigt att du är en person som uppskattar att vara ute på fältet och besöka kunder minst två dagar/vecka. Acticon kommer att ge dig en gedigen introduktion i nära samarbete med dina kollegor.

För dig som känner att du passar in på beskrivningen erbjuder Acticon ett omväxlande, roligt och självständigt arbete på ett företag i medvind. Du kommer till en trygg arbetsplats där ordning och reda, professionalism och arbetsglädje är vardag.

Välkommen med din ansökan!

Vid frågor om tjänsten kontakta rekryteringskonsult Pernilla Nylén, Rätt Resurs på telefon 073-971 68 28. Du söker tjänsten med registrerat CV här så snart som möjligt och senast den 4 oktober.