

# DRIVEN TEKNISK SÄLJARE TILL STOCKHOLM - MÄLARDALEN

*Vill du jobba med marknadens mest energieffektiva luftbehandlingsaggregat?*

**Stockholm/Mälardalen, 1-2 platser**

## Om oss

**VoltAir System AB** konstruerar, tillverkar och levererar marknadens mest energieffektiva luftbehandlingsaggregat. Hemligheten bakom den högeffektiva återvinningen ligger i en patenterad värmeväxlare med unika egenskaper som ger användaren ett långt, ekonomiskt och bekymmersfritt ägande. Värmeöverföringen sker utan överföring av lukter och partiklar mellan till- och frånluften, vilket bidrar till ett gott och hälsosamt inomhusklimat. Verksamhetens försäljnings- och marknadsavdelning finns i Stockholm och produktion sker i Torsby, Värmland.

## Arbetsuppgifter och omfattning

Nu söker VoltAir System AB ytterligare en driven och initiativrik Teknisk Säljare. Som Teknisk Säljare hos oss är du direkt ansvarig för att driva de kommersiella frågorna gentemot kunden. Du kartlägger kundens behov och utvecklingsplaner och bearbetar både befintliga och presumtiva kunder. Dina kunder är i första hand byggherrar, fastighetsägare och konsulter.

Du driver självständigt dina försäljningsprojekt med alltifrån kundbearbetning, offerering och förhandling till avslut och därtill hörande administrativa uppgifter. Du deltar på mässor och andra kundaktiviteter och har ett nära samarbete med kollegorna inom din affärsenhet samt med övriga funktioner inom företaget. Du kommer främst att utföra ditt arbete utifrån Stockholm - Mälardalen men resor förekommer. Arbetet är både utmanande och kreativt och kräver att du tar tag i saker och själv aktivt söker information.

## Skallkrav

- > Gymnasieutbildning.
- > Erfarenhet av försäljning sedan tidigare.
- > God datorvana - Du har god erfarenhet av kalkyl- och ordbehandlingsprogram, och har lätt att sätta dig in i nya programmiljöer.
- > Språk - Du behärskar och kommunicerar svenska och engelska i både tal och skrift.
- > B-Körkort.

## Meriterande

- > Vi ser gärna att du tidigare arbetat med försäljning inom ventilation eller erfarenhet som VVS-konsult, du har en god förståelse inom luftbehandling och energi.
- > Vidareutbildning i form av högskola eller kurs inom marknadsföring/försäljning.

## Personliga egenskaper

Vi söker dig som är intresserad av att utvecklas inom området försäljning. Du lär dig snabbt och har ett driv att ständigt utvecklas. Du är social och är inte rädd för att ta egna initiativ. Du är stresstålig och trivs med att arbeta med fria ramar.

### Varaktighet/Arbets tid

Tillsvidare - Heltid

### Lön

Fast Lön

### Ansökan

Skicka gärna omgående in din ansökan då urval sker löpande.

Vi tar emot ansökan via e-post:

[rekrytering@voltairsystem.com](mailto:rekrytering@voltairsystem.com)

Märk ansökan Teknisk Säljare

### Kontaktpersoner

Johan Eriksson VD

070-5211991, 08-560 36 500

[johan.eriksson@voltairsystem.com](mailto:johan.eriksson@voltairsystem.com)

### Arbetsgivare

VoltAir System AB

### Postadress

VoltAir System AB

Box 7033

121 07 Stockholm - Globen

### Besöksadress

Arenavägen 55

Globen

**VoltAir  
System**<sup>®</sup>  
LUFTBEHANDLING