



Ziehl-Abegg Sverige är ett helägt dotterbolag till den världsledande tyska fläkttillverkaren ZIEHL-ABEGG. ZIEHL-ABEGG, känt för högsta kvalitet och pålitlighet, utvecklar och tillverkar fläktar och varvtalsregleringar för mängder av branscher och områden. Det svenska bolaget har ca 20 anställda och omsätter ca 100 Mkr. Se oss på www.ziehl-abegg.se.

Vi söker nu en

Säljare Ventilation till Region Väst

Din uppgift blir att kontinuerligt utveckla befintliga affärsrelationer, men också att skapa nya kundkontakter. Du kommer att besöka ventilationsentreprenörer, fastighetsägare och konsulter för att presentera Ziehl-Abeggs energieffektiva produkter och lösningar. Distriktet omfattar Västra Götaland, Jönköping och Halmstad. Du rapporterar direkt till VD. Lämplig placeringsort inom Göteborgsregionen.

Din profil

- Du har erfarenhet av teknisk försäljning.
- Att ha kunskap från försäljning till ventilationsentreprenörer är meriterande. Även en bakgrund som projektledare i ventilationsbranschen.
- Du har teknisk utbildning på lägst gymnasienivå och behärskar MS Office paketet samt engelska i tal och skrift.
- Du har en god och naturlig förmåga att få kontakt med andra människor och bygga relationer.
- Som person är du rak, pedagogisk, drivande och uthållig.
- Du gillar att jobba självständigt och att ta ansvar.
- Du är beredd att resa en del av arbetstiden i olika delar av distriktet då arbetet bland annat innebär möten hos kunder.

Vi erbjuder dig

- Att verka i ett globalt företag med starkt varumärke.
- Arbeta med marknadsledande produkter.
- Att agera med eget ansvar och mycket självständigt sköta relationer med kunder.
- Marknadsanpassade villkor inklusive tjänstebil.

Kontakt

Har du frågor angående tjänsten är du välkommen att kontakta rekryteringskonsult Per Asplund på Säljpoolen, 031 - 704 51 92.

Välkommen med din ansökan!