

Vi söker nu en

## Säljare Ventilation till Region Syd

Din uppgift blir att utveckla befintliga affärsrelationer men också att skapa nya kundkontakter. Du kommer att besöka och samarbeta med ventilationsentreprenörer, fastighetsägare samt konsulter för att representera Ziehl-Abeggs energieffektiva produkter och lösningar. Distriktet omfattar södra Sverige upp till Halmstad, Växjö och Oskarshamn. Lämplig placeringsort är med fördel Hässleholm och du rapporterar direkt till VD.

### Din profil

- Du har erfarenhet av teknisk försäljning.
- Har du kunskap från försäljning till ventilationsentreprenörer alternativt projektledning inom ventilation är det meriterande.
- Du behärskar MS Office samt engelska i tal och skrift.
- Du har tre- eller fyraårig teknisk utbildning på gymnasienivå.
- Du gillar att jobba självständigt och att ta ansvar.
- Du har en god och naturlig förmåga att få kontakt med andra människor och bygga relationer. Som person är du rak, pedagogisk och uthållig.
- Du är beredd att resa en del av arbetstiden i olika delar av distriktet då arbetet bland annat innebär möten hos kunder.

### Vi erbjuder dig

- Att verka i ett globalt företag med starkt varumärke.
- Arbete med marknadsledande produkter.
- Att agera med eget ansvar och mycket självständigt sköta relationer med kunder.
- Att bli en del av ett positivt team på en marknad med intressant utveckling.
- Marknadsanpassade villkor inklusive tjänstebil.

### Kontakt

Har du frågor angående tjänsten är du välkommen att kontakta VD Henric Johansson på telefon 0171-858 86. Välkommen att maila din ansökan till [henric.johansson@ziehl-abegg.se](mailto:henric.johansson@ziehl-abegg.se).