

Driven teknisk säljare till Vilpe Sverige AB

Till Vilpe Sverige AB söker vi nu en skicklig teknisk säljare som kommer ansvara för att driva försäljningsarbetet för Västra och Södra Sverige.

Som säljare hos Vilpe Sverige AB kommer du att fokusera på att vårda och utveckla befintliga kunder samt skapa nya kundrelationer och affärsmöjligheter.

Arbetet sker till stor del under eget ansvar, du planerar, bokar och genomför dina aktiviteter självständigt. Hög marknads närvaro och stort antal kundmöten är direkt avgörande för din och företagets framgång.

Arbetet medför relativt omfattande resande, tjänstebil ingår i tjänsten. Du skall inte vara främmande för 40-50 övernattningar per år. Du kommer även att ta del i företagsgemensamma aktiviteter som Fackmässor, Mini-mässor mm. Vid sidan av detta kommer även produktutbildningar utföras, i många fall även ute hos kunds kund.

Kvalifikationer:

För att lyckas i tjänsten söker vi dig som har:

- Relevant högskoleutbildning och/eller minst 5 års dokumenterad erfarenhet av teknisk försäljning med lyckade resultat.
- Ventilationskunskaper och erfarenhet från grossist/detaljist/entreprenörs eller föreskrivande led är starkt meriterande.
- Hög social kompetens och vana med att skapa långvariga kundrelationer.
- Tycker om att arbeta självständigt med en uthållig och målinriktad karaktär.
- Mycket goda kunskaper i svenska och engelska språket samt goda kunskaper i Microsoft Office. Vana vid arbete via CRM förutsättes.

För att trivas på Vilpe Sverige AB bör du ha ett utvecklat eget driv med en strävan till succesivt ökat ansvar. Du skall med andra ord vilja växa med ett växande företag.

Uppdragsgivare: Vilpe Sverige AB

Ort: Borås/Jönköping/Göteborg. Du utgår från hemmakontor.

Omfattning: Tjänsteman, heltid

Sista ansökningsdag: 3 april, 2016

Vill du söka tjänsten?

I denna rekrytering samarbetar Vilpe Sverige AB med Proffice. För mer information om tjänsten vänligen kontakta Caroline Magnusson på 0722 -241684. Sök tjänsten på vår hemsida, www.proffice.se

Organisations-/företagsbeskrivning:

VILPE Sverige AB är ett helägt dotterbolag till SK Tuote Oy som är en marknadsledande Finsk tillverkare av Tak- och Ventilationsprodukter. Vårt Sverigekontor ligger i Sollentuna. Våra ledord är Snabbt – Enkelt – Säkert. Där Snabbt syftar till både monterings- och logistiska lösningar, Enkelt syftar på att både GDS-kund som entreprenör enkelt klarar monteringen, Säkert syftar till funktions- och produktgarantier. Företaget har verksamhet med egen personal i Finland, Sverige, Ryssland, Polen, Ukraina .I Sverige kanaliseras huvudsakligen försäljningen via de stora grossisterna. För vår vidare expansion i Sverige söker vi nu en teknisk säljare. www.vilpe.se